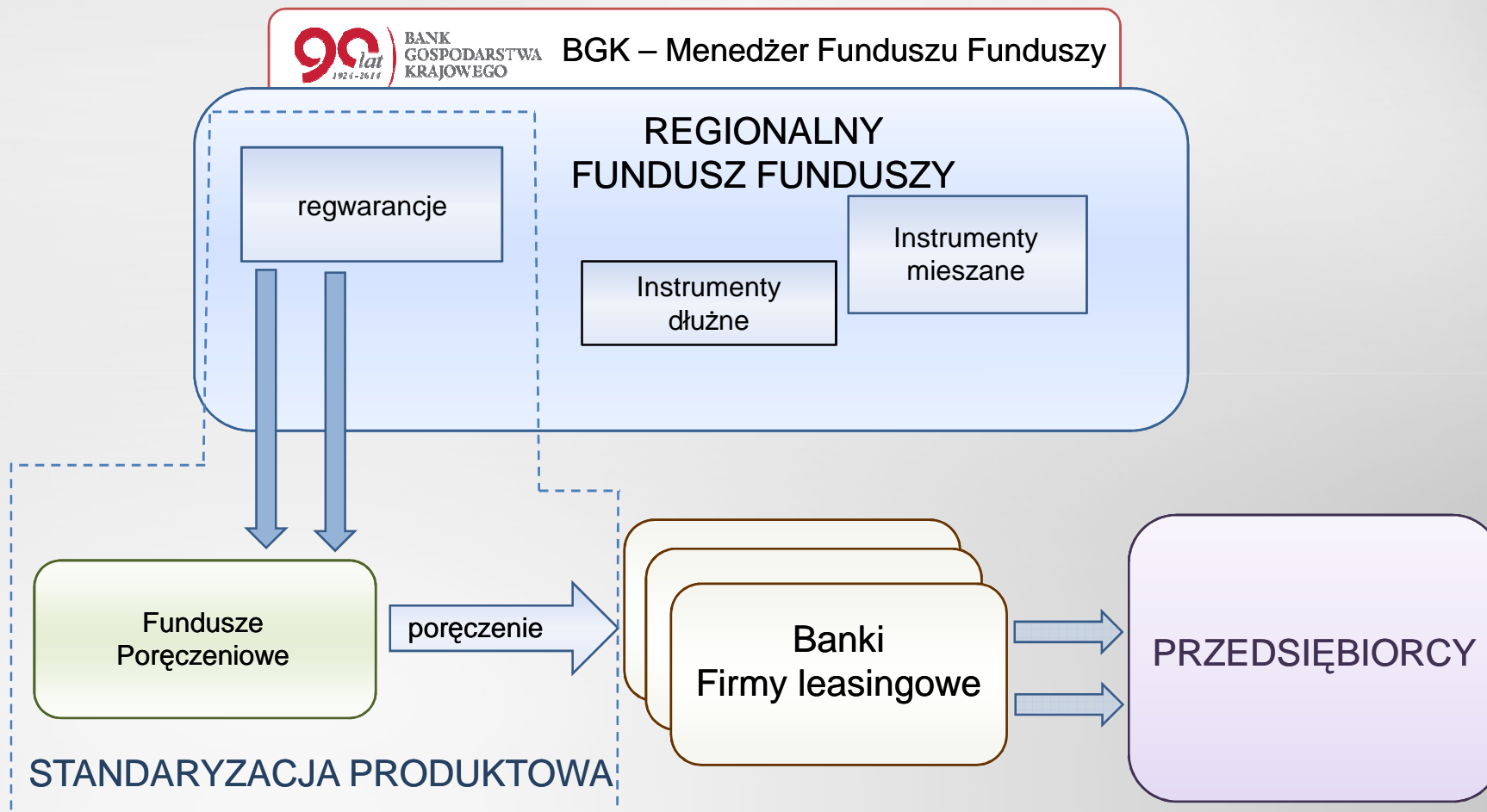
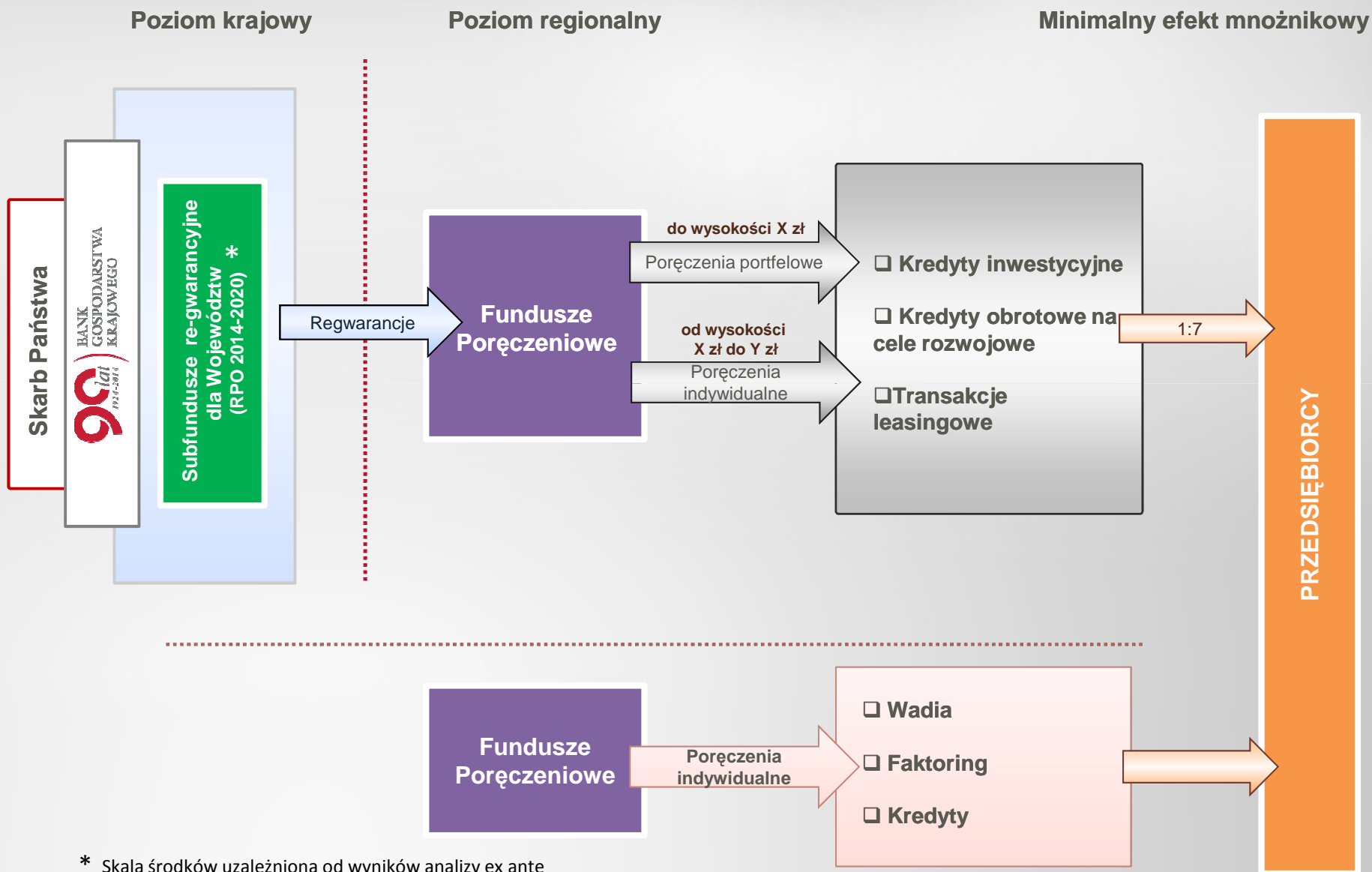


**Projekt koncepcji współpracy banków z funduszami poręczeniowymi  
w perspektywie finansowej na lata 2014-2020  
z wykorzystaniem regwarancji BGK**



Warszawa, 10 października 2014 r.





\* Skala środków uzależniona od wyników analizy ex ante

### Instytucje finansujące

Zbudowanie trwałego systemu wsparcia MSP opartego o środki unijne i wykraczającego poza 2020 rok

### Pośrednik finansowy (fundusz poręczeniowy)

Bezpośredni sprzedawca poręczeń kredytów i wyłączny sprzedawca poręczeń leasingu

- do 70% kredytu/leasingu
- w trybie portfelowym i indywidualnym
- w ramach pomocy de minimis
- działający w ramach konsorcjum

### Menadżer Funduszu Funduszy (BGK)

1 Regwarantowanie udzielonych poręczeń dla kredytów i leasingu w ramach pomocy de minimis

2 Pokrycie wypłat z tytułu regwarantowanej części poręczenia:

- do wysokości cap ze środków Funduszu Funduszy
- powyżej cap ze środków własnych

3 Ustalenie limitów zaangażowania na instytucje finansowe, województwa

4 Pozostałe zadania - typowe dla roli Menadżera Funduszu Funduszy

### Skarb Państwa

Pokrywanie strat BGK z tytułu wypłat powyżej cap – analogicznie do gwarancji de minimis

### Agent konsorcjum

- 1 Funkcje rozliczeniowe (wykorzystanie limitów, prowizje, wypłaty)
- 2 Zapewnienie systemu sprawozdawczości
- 3 Wsparcie IT do rozliczeń, sprawozdawczości i oceny ryzyka
- 4 Organizacja i prowadzenie windykacji

### Gwarancja ostatniej straty

Instrument za pomocą którego Skarb Państwa przejmuje ryzyko Funduszu Gwarancyjnego RPO po przekroczeniu limitu procentowego wypłat z tytułu regwarancji. Podstawowy element stabilizacji i płynności nowego systemu poręczeniowo-gwarancyjnego.

Zapewnienie efektu mnożnikowego wynikającego z przyjęcia limitu wypłat gwarancji („cap”).

### Główne korzyści

#### Przedsiębiorcy

Uzyskują podstawowe, powszechnie akceptowane przez banki (ze względu na udział w ryzyku SP) zabezpieczenie kredytu. Efekt w zakresie ułatwienia dostępu do kredytu porównywalny z gwarancją de minimis.

#### Samorząd

Uzyskuje pewność, że cała zaplanowana w ramach RPO sprzedaż poręczeń może zostać zrealizowana bez względu na faktyczny poziom szkodowości, nawet w przypadku przekroczenia „cap-u”. Fundusze poręczeniowe stają się wiarygodnymi partnerami dla banków kredytujących – możliwe jest osiągnięcie na poziomie województwa tzw. efektu mnożnikowego.

#### Fundusze poręczeniowe

Uzyskanie możliwości ekspansywnego rozwoju poprzez:

- rozproszenie ryzyka
- zwiększenie przychodów z tytułu prowizji, w wyniku wzrostu wolumenu sprzedaży

#### Banki

Uzyskują łatwy w zastosowaniu, bo jednolity w skali kraju instrument ochrony nierzeczywistej, umożliwiający obniżenie wymogów kapitałowych, a ponadto zmniejszenie poziomu rezerw. Zapewniona jest szybka realizacja wypłaty z tytułu poręczenia zabezpieczonego gwarancją RPO.